



# THERALPHA PREND LA DOULEUR D'ASSAUT

**S**elon le National Institutes of Health, plus de 40 millions d'Américains seraient aujourd'hui dans l'impossibilité de trouver un traitement pour leur douleur. Ce besoin médical important, associé aux lourds problèmes d'effets secondaires des traitements par opiacés, fait du marché de la douleur un segment très porteur. Parmi les différents acteurs du domaine, dont plusieurs *pharmas* qui ont ouvert des franchises comme Merck, Pfizer,

sensiblement le time-to-market et d'attirer de ce fait des investisseurs qualifiés ».

## UNE MOLÉCULE EN COURS D'ACQUISITION

Pour l'heure, la firme a reçu un soutien d'un million d'euros, sous la forme d'une avance remboursable, de la part de l'organisme français d'aide à l'innovation Oséo. Cette enveloppe permettra de démarrer les activités de la société, mais devra être complétée à court terme par un financement plus conséquent pour sécuriser les deux à trois prochaines années de développement. Au total, l'équipe de direction recherche entre 3,5 et 4,5 millions d'euros supplémentaires.

« Je suis très confiant pour notre levée car, dans la conjoncture actuelle, les VCs sont à la recherche de bons dossiers, peu risqués, qui leur permettront avec un faible investissement de réaliser des multiples importants à moyen ou long terme », commente David Dellamonica, qui ajoute : « Les discussions que nous menons actuellement avec plusieurs fonds français, suisses et scandinaves, entre autres, sont déjà bien avancées, et pourraient donner lieu à un term sheet courant décembre ». D'ici là, trois recrutements de haut niveau seront préparés pour les domaines de la R&D, de la clinique et du manufacturing. Ceux-là auront pour mission de composer des équipes de chefs de projets qui interagiront elles-mêmes avec des prestataires ciblés. L'objectif est de faire passer les deux composés précliniques de la firme chez l'homme à court terme, et de réaliser la bonne intégration en fin de préclinique d'une nouvelle molécule, le THA903, dont les droits sont en cours d'acquisition pour l'Europe auprès d'une entreprise singapourienne. D'autres peptides, au stade préclinique ou clinique, devraient en outre rejoindre le pipeline de la firme au fil des opportunités, afin de prendre le

relais des composés qui seront pour leur part cédés de manière *early-stage* à des *pharmas* du secteur.

Juliette Lemaignan

[jlemaignan@biotech-finances.com](mailto:jlemaignan@biotech-finances.com)

**Nous voulons  
CONCLURE notre  
ROUND A avant la  
FIN DE L'ANNÉE**

GlaxoSmithKline ou Elan, Theralpha vient de faire une entrée remarquée en bâtissant un modèle particulièrement innovant. Celui-ci est basé sur les travaux de l'équipe du professeur Lazdunski, de l'Institut de pharmacologie moléculaire CNRS (IPMC) de Sophia Antipolis, dans le domaine des mécanismes de transport des ions par divers canaux ioniques. Plusieurs années de recherche ont permis d'isoler des peptides candidats qui agissent en déclenchant la synthèse d'encéphalines endogènes. Ce mode d'action novateur permet d'anticiper un excellent profil de sécurité pour les composés. « Une des grandes forces de Theralpha réside dans le fait que toute la recherche amont a été déjà réalisée et validée par des scientifiques de haut niveau », explique David Dellamonica, qui vient de prendre la direction opérationnelle de Theralpha après plusieurs années consacrées au business development de TxCell. « Cela nous permet de concentrer 100 % de nos ressources au développement, de limiter les risques d'attrition, d'écourter

## LE RÉSEAU DE THERALPHA

### PARTENAIRES

#### Banque

BNP Paribas

#### Commissaire aux comptes

KPMG

#### Conseil juridique, affaires courantes

Cabinet Askesis – Sophia Antipolis

#### Conseil juridique, brevets

ICOSA, Caroline de Mareuil-Villette – Paris

#### Conseil juridique, business development

Cabinet Jonathan Burnham & Associates – Paris

#### Conseil en communication, relations presse

Alize RP, Caroline Carmagnol – Paris

#### Partenaires académiques

Institut de pharmacologie moléculaire CNRS Sophia Antipolis (IPMC)

CHU de Nice

Centre d'évaluation et de traitement de la douleur

### OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES

#### Partenariat

Theralpha souhaite trouver des partenaires pour prendre en charge le développement de ses produits dès la phase I.

#### Acquisition

L'équipe de direction conserve un œil ouvert sur des peptides précliniques et cliniques à acquérir dans le domaine de la douleur.

#### Recrutements

Trois postes de haut niveau sont à pourvoir dans les domaines de la R&D, de la clinique et du manufacturing.

## REGARDS CROISÉS SUR LA SOCIÉTÉ



### Françoise Marchand, chargée d'affaires Innovation, Oséo PACA

« Un des atouts premiers de Theralpha est la complémentarité de son équipe fondatrice. Il est rare de trouver, dans un projet à ce stade de développement, autant de compétences. Du côté scientifique, il y a Michel Lazdunski, de l'Institut de pharmacologie moléculaire CNRS (IPMC), du côté managérial, Marc Vasseur, ex P-dg de Genset, et sur le plan commercial/marketing, David Dellamonica, qui était il y a peu responsable du développement stratégique chez TxCell.

Sur le plan de la technologie, leur approche est très intéressante et novatrice et a l'avantage d'être déjà éprouvée et validée par certaines études. Le stade de recherche fondamentale, souvent difficile à financer, est aujourd'hui dépassé. Pour valider les actifs de la société et permettre aux recherches d'aboutir, il va désormais falloir que l'équipe de direction trouve des fonds complémentaires. L'avance substantielle apportée par Oséo est en effet conditionnée par la levée d'un tour de table ».